

CHECKLIST GRATUITO

7 vazamentos de dinheiro da sua clínica de estética

Os buracos por onde o dinheiro escapa todo mês — e como identificar cada um antes do fechamento.

Pedro Lucas

Fundador da Fluxari · contabilidade, crédito e banco

● Fluxari

A maioria das clínicas não tem um problema de faturamento — tem um problema de vazamento. O dinheiro entra, mas escapa por buracos que ninguém olha. Aqui estão os 7 mais comuns que encontro. Marque os que acontecem na sua clínica.

1

A maquininha está comendo seu lucro

O que é: taxas de cartão e antecipação de recebíveis que você paga sem precisar.

Sinal de alerta: você antecipa "pra ter caixa" quase todo mês.

Como tapar: levante a taxa efetiva real e só antecipe o que for urgente.

2

Pacotes parcelados viram dívida esquecida

O que é: o cliente fecha pacote, parcela, e ninguém controla quem está em atraso.

Sinal de alerta: você não sabe, agora, quanto tem pra receber de pacotes.

Como tapar: crie uma régua de cobrança: lembrete 3 dias antes, no dia e 3 dias depois.

3

O caixa da clínica é o seu bolso

O que é: você tira dinheiro "quando precisa", sem um pró-labore definido.

Sinal de alerta: a conta pessoal e a da clínica se misturam.

Como tapar: defina um pró-labore fixo e separe as contas. Sem isso, nenhum número fecha.

4

Você não sabe qual procedimento dá lucro

O que é: tem procedimento que parece bom e quase não sobra nada depois de insumo, tempo e taxa.

Sinal de alerta: você precifica olhando o concorrente, não o seu custo.

Como tapar: calcule a margem real de cada procedimento e ajuste os de menor margem.

● Fluxari

5

Insumo parado é dinheiro parado

O que é: compra por impulso ou "promoção", o produto vence e sobra estoque.

Sinal de alerta: você compra sem saber o giro de cada item.

Como tapar: acompanhe o que mais sai e compre com base no giro, não no susto.

6

Despesas invisíveis drenando todo mês

O que é: assinaturas, softwares e taxas recorrentes que entram no débito e ninguém revisa.

Sinal de alerta: aparecem cobranças que você nem lembra de ter contratado.

Como tapar: liste todo débito recorrente a cada trimestre e corte o que não usa.

7

Preço congelado enquanto o custo sobe

O que é: insumo e aluguel subiram, mas o seu preço continuou o mesmo.

Sinal de alerta: faz mais de 6 meses que você não reajusta.

Como tapar: revise os preços ao menos a cada semestre e repasse o aumento de custo.

Marcou 3 ou mais? Sua clínica está vazando dinheiro agora.

Eu faço um Raio-X Financeiro que mostra exatamente quanto e onde — em poucos dias, a partir dos números que você já tem (extrato, planilha, relatório do sistema). Sem instalar nada.

Chamar no WhatsApp - Raio-X

wa.me/5565996243331 · fluxari.com.br

Pedro Lucas · Fluxari

Inteligência financeira para clínicas de estética